

تعد المشكلة رقم واحد

في تسويق اللحوم هي ارتفاع سعرها جداً، وهذه المشكلة حاولنا أن نجد لها حلولاً من أصحاب الفكر وأصحاب السياسة ومن المختصين والمهتمين، وعرضنا بعض هذه الحلول على صفحات هذا الدليل، ولكن ليست هذه هي المشكلة الوحيدة في تسويق اللحوم، فتعال ننظر إلى مشاكل اللحوم نظرية أشمل وذلك من أجل إيجاد حلول لها.

رؤى لتحسين تسويق اللحوم في مصر

د. مصطفى فايز

- عدم توافر حظائر الحجر الصحي الملحقة في أغلب المجازر.
- عدم توافر عناير التبريد لللحوم للحفاظ على خواصها الطبيعية ومقاومة فسادها في أغلب المجازر.
- عدم تناقض طاقة المجازر في العديد من المحافظات مع حجم سوق اللحوم بها.
- انخفاض نسبة التشغيل بالجازر الحكومية إلى حوالي ٢٦٪ فقط في المتوسط من طاقتها، والباقي معطل، ولا تقدم سوى خدمات التجهيز الأولى فقط (الذبح والسلخ) نظير أجر.
- العائد على جملة الاستثمارات بهذه المجازر لا يتعدي ١٪.
- الحلول:
 - تطبيق فعال لمواد القرار الوزاري ٥١٧ لسنة ١٩٨٦ الخاص بذبح الحيوانات وتجارة اللحوم ومواصفات المجازر.
 - إنشاء نقاط ذبح توزع جغرافياً لتغطية القرى والأم ذلك بهدف تقليل الذبح خارج المجازر.

أستاذ الطب البيطري
جامعة قناة السويس

وأهم المشكلات التي تواجهنا في
تسويق اللحوم هي:

- مشكلات المجازر.
 - مشكلات الذبح خارج المجازر.
 - مشكلات نقل اللحوم.
 - مشكلات تسويق اللحوم.
 - مشكلات غش اللحوم.
- ١- مشكلات المجازر:
- يوجد في مصر ٤٠٧ مجازر لذبح والسلخ وتجهيز الذبائح واستخراج المنتجات الثانوية، وأهم مشكلاتها:
- أغلبها أصبح داخل المناطق العمرانية أو محاطاً بالعشبويات، مما يجعلها مصدراً للتلوث البيئي.
 - أغلبها يصرف النفايات بطرق غير صحيحة.
 - أغلبها ليس لديه التجهيز الكافي لغرف الإعدام للحوم غير الصالحة.
 - عدد كبير منها ليس به محروقة لحرق الذبائح وأجزاءها غير الصالحة للاستهلاك الآدمي.

■ يحقق الذبح خارج المجازر هامش ربح عالياً يتراوح بين ١٥٪ من جنيه المستهلك المنفق على الكيلو جرام من اللحم البقرى الكبير إلى حوالي ٣٤٪ من جنيه المستهلك المنفق على الكيلو جرام من لحم الكندور الجاموسى.

■ هذا الهامش الكبير يسمح بخفض أسعار اللحوم المتداولة في المناسبات الدينية بنسبة تتراوح من ١٠٪ إلى ١٥٪ رغم زيادة الطلب في هذه المناسبات بعكس للتزمين بالذبح في المجازر، مما يتسبب في منافسة غير عادلة مع الممارسين لهذا النشاط من خلال المجازر.

٢- مشكلات نقل اللحوم:

نحن نلاحظ أن نقل اللحوم يفتقر لتوفير الوسائل الصحية، فنقل اللحوم من المجازر إلى محلات الجزارية يكون بسيارات مكشوفة مثل السيارات نصف نقل والعربات الكارو والتريسكل وبذلك تكون اللحوم عرضة للتلوث طول الطريق.

الحلول:

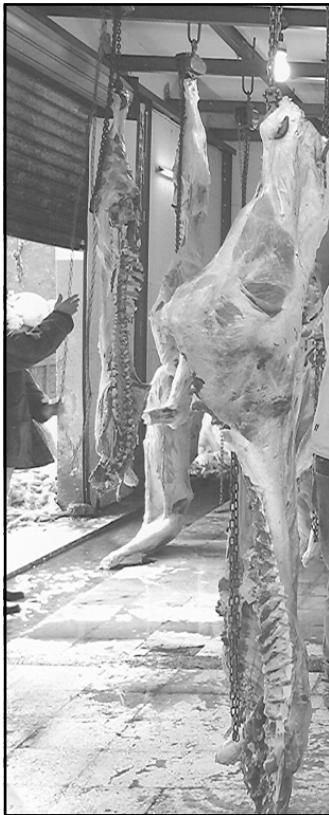
■ تطبيق المادة ٢٢ من القرار الوزاري ٥١٧ لسنة ١٩٨٦ في هذا الشأن.

■ توفير العربات المزنة محكمة الغلق لتوفير الأمان الصحي

والبيئي في نقل اللحوم.

■ هذه الخدمات تفتح آفاقاً جديدة لفرص العمل للشباب كمشروعات يتم تمويلها من الصندوق الاجتماعي بالتنسيق مع المحافظات.

وهذا يؤكد ضرورة إنشاء شركات لتسويق اللحوم تبدأ من إدارة أسواق الماشية وتنتهي بمحلات السوبر ماركت.



■ إنشاء مبردات لتبريد اللحوم وبذلك تطول مدة صلاحيتها للاستهلاك.

■ إعادة النظر في آليات صرف التعويضات ورفع قيمتها للأجزاء أو الذبائح التي يتم إعدامها في المجازر الحكومية أسوة بمجازر القطاع الخاص.

والخلاصة:

■ مطلوب تحويل المجازر الحكومية إلى وحدات اقتصادية ضمن نظام تكامل رأسى لمرحلة التجهيز النهائي والتجزئة، مع نظام تدريب لقطع اللحوم وتعبئتها.

■ الاستخدام الأمثل لجميع نواتج عمليات الذبح.

■ الاستفادة من جميع المخلفات.

■ رفع نسبة التشغيل للمجازر، ويمكن تحقيق ذلك من خلال إنشاء شركات تسويق للحوم تضم المجازر.

٢- مشكلات الذبح خارج المجازر:

هناك نحو ٤٥٪ من عدد الحيوانات المذبوحة في مصر تذبح خارج المجازر، وهذا يسبب أثاراً سلبية صحية وبيئية ضارة على المستهلك.

أسبابها:

■ تجنب تحمل رسوم المجازر والتكاليف المرتبطة به.

■ تجنب مخالفة الحيوانات لشروط الذبح بالмагазار.

■ التهرب من المحاسبة الضريبية.

■ غياب مرحلة الجملة في تجارة اللحوم في الريف والمدن الريفية.

■ عدم توافر المجازر ونقاط الذبح أو عدم التناسق بين حجم المجزر وحجم السكان جغرافياً.



عمليات نقل اللحوم في مصر تفتقر إلى الوسائل الصحية لأن نقلها مكشوفة على عربات الكارو والتريسكالات يجعلها عرضة للتلوث في الطريق

- أرخص سعرًا مقارنة باللحوم الأخرى.
- انخفاض تكاليف تجهيزها لاعتمادها على اللحوم المستوردة.
- اتساع نطاق الإعلان عنها، مما غير أنواع المستهلكين لصالحها.
- انتشار عرضها في محلات السوبر ماركت لارتفاع هامش ربحها.
- عدم الوعي الغذائي.

٤- مشكلات في مرحلة تسويق اللحوم:

سبب هذه المشكلات هو الممارسات الضارة في مرحلة التجزئة، وأهم هذه الممارسات:

- يفتقر الغالبية من المستهلكين للمعلومات الخاصة بأجزاء الذبيحة المختلفة من حيث: قيمتها الغذائية، نوعية القطعيات وفقاً للسعر، علاقة نوعية القطعة بطريقة الطهو.

- في الغالب يطلب المستهلك كيلو جرام لحم أحمر دون تمييز نوع الحيوان وعمره أو نوع القطعة.

- الرش حول اللحوم بالمبيدات القاتلة للحشرات الطائرة خاصة في فصل الصيف.

- تغليف اللحوم بأوراق الجرائد يسبب أضراراً صحية تراكمية.

- بيع اللحوم بالكيلو على بعضه خاصة في الريف يضر بمصلحة المستهلك، حيث يدفع سعرًا أعلى من قيمة اللحوم التي يحصل عليها، بينما يضمن للجزار بيع نوعيات أقل جودة من قطعيات الذبيحة ورفع نسبة الدهون بنفس السعر، مع خلط أجزاء القطع الجيدة بالأجزاء درجة ثالثة والبواقي.

الحلول:

- تدريج قطع اللحوم المعروضة (تصنيفها وفق نسبة الدهن والطراوة)، وتوفير عبوات مناسبة للتعبئة، ومن ثم تدريج الأسعار تبعاً لذلك مع تصنيع قطع الدرجة الثالثة.

- ثلاجات لعرض اللحوم (فاترينة مبردة).

- رفع المستوى الثقافي الاستهلاكي للمستهلكين حول نوعيات اللحوم، وطرق الطهو، ودرجات الجودة، والسعر المناسب، بما يتماشى مع تطبيق نظام لتدريج اللحوم.

٥- مشكلة غش اللحوم:

أ- أسباب غش اللحوم المصنعة:

- سهولة غش اللحوم المصنعة بجميع أنواعها.

ذلك في أعلى سعر من اللحوم والدهون ومنتجاتها.

مرة أخرى هذا يؤكد ضرورة إنشاء شركات تسويق للحوم تعمل لتحقيق التكامل الرأسى، ويجب أيضًا معرفة أنواع وأشكال وألوان اختام الذبائح المختلفة للتأكد من ذبحها في المجزر وتقييم الكشف عليها بواسطة الأطباء البيطريين المختصين.

كما يحسن بالمستهلك أن يعرف قطعيات لحوم الدرجة الأولى وقطعيات لحوم الدرجة الثانية وأشكال وألوان اختام الذبائح

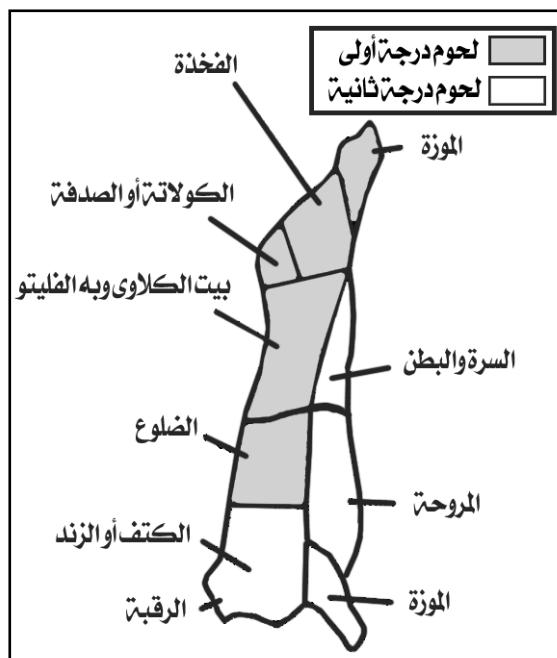
ولهذا نقدم للجميع هذه المعلومات المهمة.

قطعيات لحوم الدرجة الأولى الممتازة:

البتلو، التريانكو، وش الفخذة، السمانة، الكولاتة، بيت الكلاوي، الجزء اللحمي من السبعة أو الشانية ضلوع الأخيرة. (الجزء المظلل بالرسم) وتتسم بـ: زيادة نسبة اللحم، ونسبة دهن التعرير، وزيادة العصارية والطراوة والنعومة.

قطعيات لحوم الدرجة الثانية:

الرقبة - الدوش - السرة - الموزة الأمامية - لحم الكتف (الجزء غير المظلل بالرسم). وتتسم بـ:انخفاض الطراوة وزيادة خشونة الألياف وارتفاع نسبة الدهن الخارجي مقارنة بقطع الدرجة الأولى.



توصية بإنشاء شركات لتسويق اللحوم.. وتعريف المستهلك بأنواع

وأشكال وألوان اختام الذبائح

■ زيادة عدد النساء العاملات وإقبالهن المتزايد على تلك المنتجات وأنها أسهل في عمل المأكولات لكنها أقل قيمة من ناحية التغذية وقد تكون أكثر خطراً على الصحة.

الحلول:

■ مراقبة مكونات اللحوم المصنعة أو المجهزة وفقاً للمواصفات القياسية.

■ تطوير الوظائف التسويقية المتعلقة بتطوير تلك المنتجات من حيث التعبئة، والتغليف، والتدريج، والحفظ.

بـ- أهم صور الغش في محلات الجزارة:

■ بيع لحوم لحيوانات

غير مصرح ببيع لحومها مثل الحمير.

■ بيع لحوم الجاموس لدى الجزار بنفس سعر بيع اللحوم البقرى رغم الاختلاف فى السعر فى مرحلتى المنتج والجملة (الحيوان الحى) والاختلاف فى جودة اللحم.

■ عدم التمييز بين الكندوز (٢-٣ سنوات) والكبير فوق ٣ سنوات.

■ فرم اللحم فى محلات الجزارة ييسر للجازار استخدام لحوم أقل جودة (لحم البطن) وإضافة كمية من الدهن للحم المفروم والبيع بنفس سعر اللحم الأعلى جودة.

■ نظراً لأن الربح الحقيقى يتحقق من بيع الجلد والسبقت: لهذا يلجأ الجزار لجميع سبل الغش حيث إنه حقق مكسبه الأساسى، ثم يطمع بعد